



fh inversiones

Allá va el compromiso:

"Me comprometo a los siguiente:

- 1) **LLEVAR, a todo aquel que quiera, AL OBJETIVO**: conseguir los ratios necesarios para operar (es decir lo que yo llamo "la cruz"); 70% de trades positivos y 30% negativos, media de puntos por contrato positivo superior a 3 y media de puntos por contrato negativo nunca superior a 2. Y por supuesto hacerlo de una manera "única".
- 2) **ELIMINAR LOS PROBLEMAS EMOCIONALES**: que cada alumno me presente con respecto a su operativa al inicio del compromiso.
- 3) **Ayudarle a entrar en el mercado, con** lo que yo llamo la **"bañera caliente"**, una vez haya conseguido los ratios y nuestro compromiso esté casi a punto de terminar.

Además y 4) **Realizar un Evento de repaso periódico en vivo** y en directo para todos aquellos que hayan aceptado el compromiso.

-¿Y cómo pretende hacer todo esto Señor Santa Rita? –preguntó el nuevo alumno.

-Muy sencillo, de manera única y diferente, como he dicho: ha partir de ahora y cualquier persona que haga un curso presencial o campus básico conmigo tendrá derecho a todas las **"tutorías AZ" GRATUITAS** (son todas en tiempo real) que necesite para llegar a los objetivos marcados.

Y aquellos que se apunten a los campus master un número de K live que nos sirvan para lanzar al mercado a esa persona.

Quiero significar que para los exalumnos también existirán condiciones especiales y ventajosas.

-A ver si lo he entendido bien: ¿me está usted diciendo que desde que termine el campus básico al que me he apuntado recientemente, tendré derecho, gratis, a todas las tutorías en tiempo real con usted hasta que consiga los ratios necesarios y, cuando eso ocurra, además, me ayudará a entrar en el mercado?

-Ha entendido usted la idea perfectamente -dijo Roberto Santa Rita.

-¿Y si soy muy torpe y necesito, pongamos un ejemplo exagerado, catorce meses? -insistió el alumno.

-Tendrá usted derecho a todas las tutorías en tiempo real, y repito, gratis, durante el periodo que usted necesite para conseguir los objetivos necesarios para estar preparado para entrar en el mercado -afirmó de manera contundente el maestro.

-¡Eso sí es un compromiso! -exclamó el alumno.

-Por supuesto pero...

-Con usted siempre hay un "pero" Señor Santa Rita: me habían avisado.

-Como iba diciendo -continuó Roberto haciendo caso omiso al comentario del alumno -, un compromiso tiene dos partes contratantes: yo me comprometo a lo dicho y tú a seguir el camino y las normas que yo te marque.

Y por supuesto en el momento en que se consigan los objetivos, el compromiso con ese alumno habrá finalizado -dijo Roberto entregando un "book" con todas las normas citadas.

-Cuenta con ello -dijo convencido el alumno.

-Adelante entonces: estamos preparados para seguir dando guerra.

Así que, queda dicho: ese es mi compromiso y creo que, siguiendo el dictado de aquel sabio amigo, en FHI seguimos haciendo cosas únicas (no copiamos).

Siempre he pensado que en la vida quién no arriesga no gana y que el pasado jamás determina el futuro (olvida lo que hayas hecho en el pasado: no tiene ninguna influencia sobre lo que podemos conseguir a partir del momento presente).

Y recuerda que..."el fallo no es una opción, solo una posibilidad". Así que si quieres conseguirlo, ¡comprométete conmigo!

Aitor Zárate.



fh inversiones